

Factura Pequeño Contribuyente

JOSÉ HUMBERTO , ORÓZCO NAVARRO

Nit Emisor: 77594495

JOSÉ HUMBERTO ORÓZCO NAVARRO

6 CALLE E 4A-52 COLONIA LOS CEREZOS, zona 9,
QUETZALTENANGO, QUETZALTENANGO

NIT Receptor: 114587523

Nombre Receptor: VICEMINISTERIO DE DESARROLLO ECONOMICO
RURAL

Dirección comprador: 7MA. AVENIDA 12-90 ZONA 13, CIUDAD DE
GUATEMALA

NÚMERO DE AUTORIZACIÓN:

34116543-045A-4D36-A3B0-7C86599EC849

Serie: 34116543 Número de DTE: 73026870

Numero Acceso:

Fecha y hora de emisión: 30-abr-2026 13:22:42

Fecha y hora de certificación: 10-abr-2026 13:22:42

Moneda: GTQ

#No	B/S	Cantidad	Descripción	P. Unitario con IVA (Q)	Descuentos (Q)	Otros Descuentos(Q)	Total (Q)	Impuestos
1	Servicio	1	Honorarios por Servicios Técnicos prestados al Viceministerio de Desarrollo Económico Rural, del Ministerio de Agricultura, Ganadería y Alimentación, según contrato Administrativo Número 2026-205-3-16-1, correspondiente al mes de abril del 2026	10,000.00	0.00	0.00	10,000.00	
TOTALES:					0.00	0.00	10,000.00	

CANCELADO

* No genera derecho a crédito fiscal

Datos del certificador

Superintendencia de Administracion Tributaria NIT: 16693949



(f)

José Humberto Orózco Navarro
DPI: 2332 72054 1202

(f)

Firma y Sello del Responsable de la
Verificación de los Servicios Contratados

Mg. Otto René Sierra Solís
Director del Viceministerio de
la Cooperación, Promoción y Asesoría
Técnica

Contribuyendo juntos por Guatemala

	Identificador Documento del Verificador Integrado No: 1776456159699	Fecha de Generación: Apr 17, 2026, 2:02 PM
Detalle de Documentos		
Tipo Documento:	FEL	
Fecha Emisión:	30/04/2026 13:22:42	
Emisor:	77594495	
Agente de Retención:	No es agente de retención.	
Establecimiento:	JOSÉ HUMBERTO ORÓZCO NAVARRO	
Receptor:	114587523-VICEMINISTERIO DE DESARROLLO ECONOMICO RURAL	
Monto Total:	GTQ GTQ 10000.000000	
No. de Acceso:	0	
Autorización:	34116543-045A-4D36-A3B0-7C86599EC849	
Serie:	34116543	
Número del DTE:	73026870	
Acuse de recibido:	FCID202620260410T13:22:4306:0034116543045A4D36A3B07C86599EC849	
Fecha de la consulta:	17/04/2026 14:01:31	
Estado:	Activo	
Asociado a una garantía mobiliaria:	No	



SITUACIÓN DEL CONTRIBUYENTE:

NO PRESENTA INCUMPLIMIENTOS

Al 17/04/2026 02:01:36 PM



CONTRIBUYENTE Y/O EMISOR	
NIT	77594495
NOMBRE	JOSÉ HUMBERTO, ORÓZCO NAVARRO
RESUMEN	
TIPO DE INCUMPLIMIENTO	
¡FELICITACIONES! NO PRESENTA INCUMPLIMIENTOS TRIBUTARIOS	
El no presentar incumplimientos, no garantiza que el contribuyente pueda obtener la "Solvencia Fiscal", ya que el proceso de emisión de la misma, considera otras obligaciones no incluidas en el Verificador Integrado.	

Para actualizar tus Datos de RTU, así como verificar el detalle de las declaraciones presentadas puedes hacerlo en Agencia Virtual ingresando Usuario y Contraseña, si aún no tienes tu contraseña, ingresa a <https://portal.sat.gob.gt/portal/> selecciona Agencia Virtual en la opción "Solicitar Usuario", luego preséntate a una Agencia u Oficina Tributaria o llama al Contac Center de la SAT, teléfono 1550.



Verifique la validez de la presente consulta

INFORME MENSUAL DE ACTIVIDADES REALIZADAS

No. Contrato Administrativo:		2026-205-3-16-1
No. de Acuerdo Ministerial de Aprobación de Contrato:		RH-029-205-25-2026
Tipo de Servicios:		Técnicos
Nombres y apellidos de la persona contratista:		José Humberto Orózco Navarro
NIT de la persona contratista:		77594495
Plazo de contratación	Del: 16/03/2026	Al: 31/12/2026
Periodo de este informe	Del: 01/04/2026	Al: 30/04/2026
Monto a pagar: Diez mil quetzales exactos		Q. 10,000.00
Prestados en:		Dirección de Fortalecimiento para la Organización Productiva y Comercialización.

En cumplimiento a la cláusula cuarta del contrato administrativo número 2026-205-3-16-1, suscrito con mi persona, presento a usted el informe mensual de actividades realizadas:

ACTIVIDADES DESARROLLADAS Y RESULTADOS OBTENIDOS:

- 1. Colaborar en la realización de estudios de mercado para identificar oportunidades y desafíos en la comercialización de productos agrícolas**
 - ACTIVIDAD: Creación de herramienta de mercadeo
 - RESULTADO: Se creo una guía de procedimientos para establecer el flujo de análisis y definición de conceptos mercadológicos para las asociaciones del programa. Esta herramienta incluye la construcción de:
 - Segmento de clientes.
 - Segmento Objetivo.
 - Identificación de la necesidad del cliente.
 - Definición del valor del negocio (abstracto).
 - Mapeo de ventajas competitivas.
 - Creación de propuesta de valor.
 - Estrategia de ventas.

2. Brindar seguimiento y analizar la competencia y las tendencias del mercado.

- ACTIVIDAD: Seguimiento en la construcción de planes de negocio
- RESULTADO: Se analizaron 5 planes de negocio (10 en total) para definir la estructura metodológica y de abordaje para estandarizar su creación. En este ejercicio se identificaron varios puntos fuertes en la estructura actual de los planes y se sugiere fortalecer las áreas relacionadas a la comercialización a través de sprints guiados por metodologías ágiles.

3. Brindar seguimiento al desarrollo de estrategias de marketing y promoción para productos agrícolas.

- ACTIVIDAD: Creación de herramienta para medición de KPIS
- RESULTADO: Se diseñó un documento en Excel con una línea de métricas establecidas para canales digitales. Estas métricas están diseñadas para establecer puntos de medición constantes y transferir el conocimiento de su uso a los asociados. Las métricas incluyen:
 - Generación Ventas/Ingresos
 - Total ventas
 - Ventas incrementales
 - Total ingresos
 - Ganancias
 - Nuevos clientes
 - Clientes totales
 - Tasa de retención de clientes
 - Frecuencia de compra por cliente
 - Ticket promedio
 - Ingresos promedio por cliente
 - Costo de adquisición de clientes
 - Retorno sobre la inversión (ROI)
 - Ganancia por cliente
 - Valor Vitalicio del Cliente

4. Colaborar con el desarrollo e identificación de canales de comercialización efectivos

- ACTIVIDAD: Inicialización de términos de referencia
- RESULTADO: Se realizaron los primeros acercamientos con la profesional Licenciada Celeste Sierra con la finalidad de construir la primera etapa del proyecto que enmarcará las acciones estratégicas para el desarrollo de canales digitales.

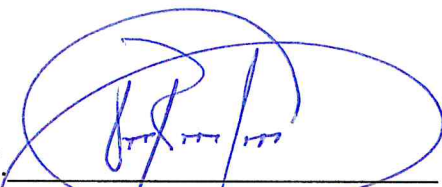
Nota: Este ejercicio se desarrollará completamente en los siguientes 2 meses.

5. Brindar Apoyo y seguimiento en la implementación de la ventanilla única.

- ACTIVIDAD: Análisis de flujogramas – Continuación - DDA
- RESULTADO: Se analizaron los flujos de trabajo de la Dirección de Desarrollo Agrícola (DDA) Este ejercicio permite una interpretación plena del desarrollo de software que se implementará.

Nota: Aún es necesario analizar más flujos, actores y procedimientos para cada una de las direcciones del Vider.

F. 
José Humberto Orózco Navarro
2332-72054-1202

F. 
Firma y sello del jefe inmediato
que supervisa el trabajo

Mg. Otto René Sierra Salas
Director de Fortalecimiento para
la Organización Productiva y Comercialización
DIRECCIÓN DE DESARROLLO AGRÍCOLA